

 <p>INSTITUTUL DE STUDII FINANCIARE</p>	<p><b>INSTITUTUL DE STUDII FINANCIARE</b> Înregistrat în Registrul Asociațiilor și Fundațiilor sub nr. 3/2017, CIF RO25285051</p>	<p>ANEXA Nr. 12, Macheta nr. 1</p>
<h1>CERTIFICAT DE COMPETENTE</h1>		
<h2>DEFINITIVAT ÎN DOMENIUL DISTRIBUȚIEI DE ASIGURĂRI</h2>		
<h3>Nume Prenume</h3>		
<p><i>a promovat sesiunea de evaluare a competențelor pentru ocupația</i></p>		
<h3>Distribuitor în asigurări și/sau reasigurări cu definitivat</h3>		
<p><i>Prezentul certificat este emis de către ISF în conformitate cu prevederile legale în vigoare și este însoțit de suplimentul descriptiv</i></p>		
<p>Data: Seria: Perioada de valabilitate:</p>	<p>Director Adjunct Cătălin Câmpeanu</p>	

**Anexa nr. 12, Macheta nr. 2**

**SUPLIMENT DESCRIPTIV  
AL CERTIFICATULUI DE COMPETENȚE**

Seria: ..... Nr: ...

Ocupația: Distribuitor în asigurări și/sau reasigurări cu  
definitivat

*Nume Prenume, CNP....., a obținut certificarea competențelor pentru ocupația:  
.....(categoria profesională), la data de .....*

- A.** Nivelul studiilor pentru accesul la sesiunea de evaluare: studii medii
- B.** Domeniul de specialitate: Distribuția de Asigurări, Sectorul Asigurări-Reasigurări
- C.** Baza legală pentru eliberarea certificatului și a suplimentului: Norma Autorității de Supraveghere Financiară nr. 23/2021 privind pregătirea profesională a distribuitorilor în asigurări și/sau reasigurări
- D.** Competențe dobândite:
1. Respectă legislația incidentă domeniului distribuției în asigurări și/sau reasigurări
  2. Înțelege funcționarea și mecanismele specifice pieței asigurărilor
  3. Analizează și compară tipurile de produse de asigurare generale
  4. Analizează și compară tipurile de produse de asigurare de viață
  5. Analizează și compară produsele de investiții bazate pe asigurări
  6. Identifică nevoile specifice ale clientului, analizează riscurile, oferă consultanță interconectată cu nevoile respective în funcție de complexitatea produsului distribuit și stabilește posibilitatea vânzării ulterioare a produselor de asigurare
  7. Propune soluția complexă de asigurare, în baza analizei nevoilor clientului și a posibilităților sale financiare, întocmește oferta de asigurare și încheie contractul de asigurare
  8. Respectă și aplică cerințele de etică și deontologie în activitatea desfășurată pentru distribuția produselor de asigurare
  9. Gestionează contractele de asigurare și acordă asistență clientului pe toată durata contractului de asigurare, inclusiv în ceea ce privește cererile de despăgubire, la solicitarea clientului
  10. Comunică eficient cu toate părțile implicate în procesul de distribuție al produselor de asigurare

Cătălin Câmpeanu

Director Adjunct